



SUMARIO

PARTE I. — INTRODUCCIÓN

Compraventa de empresas

PARTE II. — TRATOS PRELIMINARES. Tratos preliminares

PARTE III. — PROCESO DE COMPRA

Informe de «due diligence»

Estructura de financiación

Contenido típico del contrato de compraventa

Modificaciones estructurales en los procesos de adquisición

Pactos parasociales

«Side Letters»

Contraprestación

Manifestaciones y garantías

Responsabilidad de las partes

Garantías del adquirente

PARTE IV. — PROCESOS DE COMPRA ESPECIALES

Adquisición de empresa en concurso

Adquisición de sociedad cotizada

Adquisición de sociedades incorporadas al MAB-EE

Adquisiciones realizadas por entidades de capital-riesgo

«Joint Ventures»

Transmisión de empresa pública

Otras operaciones singulares de adquisición

PARTE V. — CONDICIONES PARA LA EJECUCIÓN DE LA OPERACIÓN. EL «SIGNING» Y EL «CLOSING»

Condiciones a la ejecución

Notificación a las autoridades de competencia. Control de concentraciones

Período interino

Cierre

PARTE VI. — RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS

Resolución de conflictos

PARTE VII. — ASPECTOS FISCALES, LABORALES, ADMINISTRATIVOS Y CONTABLES

Fiscalidad del proceso de compra

Régimen fiscal de las operaciones de compraventa

Implicaciones fiscales relevantes para la estructura de la transacción

Régimen laboral

Derecho administrativo en las transacciones

Contabilidad de las operaciones de adquisición

ANEXOS